



Sales Masters

*** CONSULTORIA * MENTORIAS * SEMINARIOS * TALLERES**

La dinámica del mercado actual reta a las organizaciones a ofrecer productos y servicios innovadores y diferenciados.

Los equipos de ventas se enfrentan a mercados cada vez más competidos y desafiantes, compradores más exigentes, informados y difíciles de contactar.

En Sales Masters ayudamos a las empresas a replantear sus estrategias comerciales para incrementar la oferta de valor y maximizar la rentabilidad de sus productos y servicios.

Profesionalizamos a los equipos comerciales, mediante la adopción de la mentalidad, técnica y estrategia correctas para lograr mejores resultados.



www.salesmasters.com.mx



444 840 1202



feguia@salesmasters.com.mx

- **ESTRATEGIAS COMERCIALES GANADORAS**
- **FORMACIÓN DE VENDEDORES PROFESIONALES**
- **DESARROLLO DE NEGOCIOS**
- **INNOVACIÓN Y DISRUPCIÓN COMERCIAL**

TALLERES Y SEMINARIOS INSIGNIA

- Formación de Vendedores de Alto Desempeño
- Sistemas de Ventas Efectivas Sales Masters (Prospección, Detección de Necesidades, Presupuesto, Presentación, Negociación, Cierre y Referidos)
- Negociación Efectiva
- Formación de Equipos Comerciales de Alto Desempeño
- Inteligencia de Negocios
- El Gerente como Coach Comercial
- De Gerente a Director Comercial

MENTORIAS

- Acompañamiento Comercial 1:1 enfocado en resultados
- Programas de Reforzamiento Comercial
- Programas de Escalamiento de negocios (Aceleradora)
- Programa de desarrollo de competencias comerciales para no vendedores
- Programa de Formación de Gerentes y Directores comerciales
- Imagen personal como factor de éxito
- Implementación de herramientas tecnológicas (CRM, Business Intelligence, etc) para optimizar el proceso comercial
- Desarrollo de estrategias comerciales para emprendedores

OTROS CURSOS Y TALLERES

- Implementación de Key Account Management (KAM) en la organización
- Ventas Consultivas Exitosas
- Reclutamiento y Evaluación de Vendedores
- Modelos de Innovación en equipos comerciales
- Maximiza las utilidades - Finanzas para Vendedores
- Marketing Digital (Técnicas digitales para atracción de clientes)
- Gestión Inteligente de equipos Comerciales
- Diseño e implementación de Sistemas de Compensación inteligentes
- Ventas para el Sector Asegurador
- Ventas para el Sector Inmobiliario

