

## **TALLERES Y SEMINARIOS INSIGNIA**

- Formación de Vendedores y Equipos comerciales de Alto Desempeño
- Sistemas de Ventas Efectivas Sales Masters (Prospección, Detección de Necesidades, Presupuesto, Presentación, Negociación, Cierre y Referidos)
- Programa de Formación en Compras Estratégicas
- Negociación Efectiva
- Inteligencia de Negocios
- El Gerente como Coach Comercial
- De Gerente a Director Comercial
- Programa de Formación en Costos y Optimización de Márgenes

## **OTROS CURSOS Y TALLERES**

- Implementando Key Account Management (KAM) en la organización
- Ventas Consultivas Exitosas
- Técnicas de Reclutamiento y Evaluación de Vendedores
- Modelos de Innovación en equipos comerciales
- Maximiza las utilidades - Finanzas para Vendedores
- Diseño e implementación de un Sistema de Compensación inteligente
- Otros Cursos: - Pregunte por otros talleres y cursos de acuerdo a sus necesidades

## **PROGRAMAS DE MENTORIA (3-6 Months)**

- Acompañamiento Comercial 1:1 enfocado en resultados
- Programas de Reforzamiento Comercial
- Programas de Escalamiento de negocios (Aceleradora)
- Programa de desarrollo de competencias comerciales para no vendedores
- Programa de Formación de Gerentes y Directores comerciales
- Imagen personal como factor de éxito
- Desarrollo e Implementación de estrategias comerciales para emprendedores